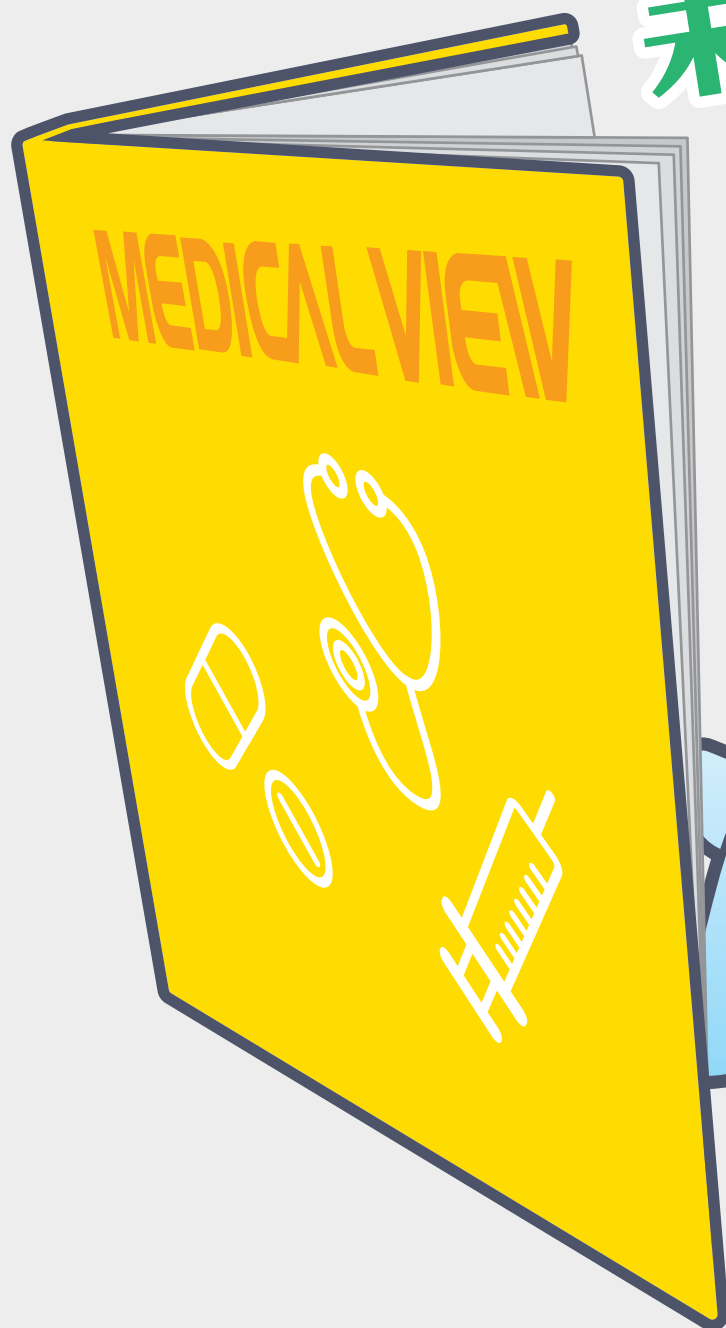


医学書の 未来をひらく



採用案内

医師と医療スタッフの “今日を支え明日の発展につながる” 情報発信を通して社会に貢献します

目次

- P.02-03 社長メッセージ
- P.04-05 セールス&マーケティング部の仕事
- P.06 ABOUT US
- P.07 募集要項

代表取締役社長
吉田 富生



マスコットキャラクター
メジダコ

メジダコっぽいなにか。
当社の本棚在住。主食は誤字脱字



先見性・独創性・信頼性を出版の基本理念に、
新たな価値の創造を追求していく創業55周年を迎えた
医学・医療専門の出版社です。

精緻なメディカル・イラストレーションを本格的に医学書に導入し、読者から高い評価を得た
当社は、これからも新たな価値の創造を追求し、医学と医療の発展に貢献してまいります。

当社の目標

読者が直面する問題に耳を傾け、医師・医療に携わるスタッフが必要とする情報を収集・整理し、
迅速・的確・丁寧編集した信頼性のある良質な情報を提供し、医療界の“縁の下の力持ち”と
なり、社会に貢献します。

社員1人ひとりが医療界の発展の一端を担うことを自覚し、メディアにとらわれず継続的に良質
な情報を発信し、読者から評価をいただくことで仕事にやりがいと誇りをもち、医学系出版社と
しての使命を果たしてまいります。

出身学部は不問。

仕事を通じて医学と医療に対する“探究心”と“想像力”を磨いていきます。

入社時に医学の専門知識は必要としていません。

大切なのは、既成の概念にこだわらず新しいことにチャレンジする気持ちと探究心・向上心が
あり、知識を貪欲に吸収し、粘り強く、負けず嫌いで、常に熱い気持ちを持ち続けることです。



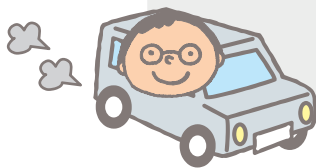
あなたの「本気」を
求めています！

セールス＆マーケティング部は書籍・雑誌の
販売促進全般を行います。主な仕事として
は、全国の読者へ向けた新刊PR方法の計画と実
行です。また、担当エリアの書店を訪問して直に医
学書担当者と面談することでコミュニケーション
を円滑に図っていくことも必要です。さらに、医療
系学校を訪問し、教官の先生に書籍を紹介して教
科書として採用してもらえるよう働きかけることも
重要な仕事です。



求められるものは、
「誠実さ」と「計画力・実行力」です。

セールス＆マーケティング部の仕事ではお客様や取引
先との関わりが欠かせません。お客様との信頼関係
を築くには明るく誠実な態度でコミュニケーションを取ることが大切で
す。新刊書の販売促進は計画力と実行力をもって前向きな気持ちで取り
組む必要があります。また、教科書の販売促進は売上目標達成のために努
力する姿勢も求められます。



セールス＆マーケティング部の仕事風景

春と秋を中心に全国各地で数多くの医学
会が開催されます。出版社の営業担当者
は医学会の会場で書籍の展示販売を行う書店へ
関連書を出荷して搬入・販売・搬出のお手伝いを
します。自社商品の新刊や売れ行き良好書を目
立つ場所へ陳列したり、POPを作成するなどし
て販売促進を行います。学会展示販売や学校訪
問で出張することも多いため、体調管理も大事な
仕事です。



社内業務では、新刊を全国の書店へ配本す
る業務や、売れ行き良好書が在庫切れと
ならないように重版管理を行います。また、新刊
の定価と初刷部数を決定するための資料作りや、
PR方法の立案を行います。新刊のPRについては、
従来の方法に囚われない、市場の変化に対応した
新しい販促スタイルが求められています。編集担
当者との意見交換も密に行い、新刊をより多くの
読者へ知ってもらう方策を考えています。



人と人の
つながりを大切に



【セールス&マーケティング部】

岡部 颯太
(8年目)

営業部の仕事は多岐に渡りますが、その根底にある人と人のつながりが何よりも欠かせません。全国各地の書店、取次会社、各医学書出版社、そしてお客さまに至るまで多くの方々と出会い関わりをもつことで、さまざまな情報や知識が得られます。



岡部さんの1日

9:30

出社

通勤時のピークが過ぎた時間であるため、電車で若干の余裕ができるこの時刻に出社します。出社したら、まずは注文商品の出荷手配や問い合わせへの対応などを行います。



10:00

取引先訪問

新刊が刊行される前に取次会社へまわり、全国の書店へ配本する部数を決定します。



12:30

ランチ後

お昼休みには、ランチ後に外の公園まで散歩して息抜きをします。自然の中でくつろぐのが至福のひとつです。



15:00

展示用パネルの製作

学会などで書籍を販売する際に、新刊や売れ行き良好書籍のパネルを製作して販売促進につなげます。

18:10

退社

業務を終えると、定時の18:10には退社します。帰宅後に自炊をすることも多いので、なるべく早く帰ります。



18:30

同期での集まり

退社後は、同期で飲み会をしたり寄り道をすることもあります。仲間とのコミュニケーションは欠かせません。

会社概要

社 名 株式会社メジカルビュー社
所 在 地 東京都新宿区市谷本村町2-30
最寄り駅
(市ヶ谷：徒歩8分、四ツ谷：徒歩10分)

設 立 1968年1月12日
従業員数 66名 (2025年1月現在)
資 本 金 1,240万円

編集部

医師向けの書籍や雑誌、医療スタッフ（理学療法士、作業療法士、診療放射線技師など）に向けた教科書などを制作しています。

セールス&マーケティング部

書店、取次、学会展示、学校への営業活動を主軸にPR業務や売れ行き良好書の重版管理を行います。

総務部

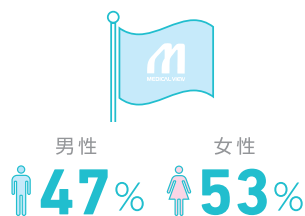
総務、経理、人事、庶務および販売管理、著者への印税・原稿料の支払いなどを行っています。

デジタルメディア推進部

電子コンテンツの制作や書籍の電子化を行っています。ウェブサイトやデジタルマーケティングも担当しています。

弊社では、日本周産期・新生児医学会様より委託され、学会の事務局運営事業も行っています。

男女比



平均年齢

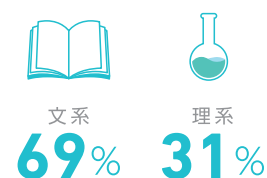


出身大学



青山学院大学、茨城大学、川崎医療福祉大学、京都大学、慶應義塾大学、首都大学東京、東京海洋大学、東京外国語大学、東京学芸大学、東京工科大学、東京大学、東邦大学、二松学舎大学、日本医療大学、日本女子大学、日本大学、法政大学、北海道大学、明治大学、横浜市立大学、早稲田大学 など

専 攻



残業月平均



平均年収



有給消化率



募集要項

(2026年度入社)

募集人員

若干名(セールス&マーケティング部)

募集資格

2026年3月、4年制大学(院卒可)卒業見込みの方
出身学部学科は問いません。

勤務開始日

2026年4月1日付け入社です。

賃金

- ① 初任給(月額) 250,585 円(平均通勤手当・住宅手当含む) + 残業代(4年制大卒の場合)。
- ② 通勤費は全額(但し月額50,000円が上限)支給します。
- ③ 昇給は年1回(4月)です。
- ④ 賞与は年2回(6月・12月)です(2024年度実績6.5カ月)。
- ⑤ 退職金制度があります。

待遇

- ① 正社員です。入社後3カ月間は試用期間となります。
- ② 勤務
フレックスタイム制です。
 - ・1日の標準勤務時間 9時30分～18時10分
 - ・休憩時間 12時00分～13時00分
 - ・1日の標準労働時間 実働7時間40分
 - ・フレキシブルタイム 7時00分～10時30分・15時30分～20時00分
 - ・コアタイム 10時30分～15時30分
 - ・勤務時間の過不足は、1カ月単位で調整します。リモートワークあり。
- ③ 休日・休暇
完全週休2日制(土・日)・祝日です。
フロート制休暇 1年の間(4月～3月末まで)に連続5日間(内2日は計画年休)の休暇を自由に取得できます。
年末年始休暇 2024年度は連続9日間。
- ④ 年次有給休暇は入社3カ月後に付与されます。初年度は10日間です。
- ⑤ リフレッシュ休暇制度があります。
- ⑥ 社会保険は完備しています。

選考フロー

- ① Web説明会: 8月23日(土)・8月24日(日)
↓ ※両日とも13:00より開始
- ② 履歴書締切日: 9月7日(日)
↓ マイナビ経由または弊社下記 URL まで
- ③ 適性検査(Web上での受験): 9月9日(火)～9月21日(金)
↓
- ④ 面接(2回): 9月下旬～10月上旬
↓
- ⑤ 内定

※詳しい応募方法はマイナビ2026上にてご案内いたします。

募集についての問い合わせ先

株式会社 メジカルビュー社 採用担当
〒162-0845 東京都新宿区市谷本村町2-30 TEL: 03-5228-2058

E-mail: jinji@medicalview.co.jp ※お問い合わせはE-mailにてお願いいたします。

Web説明会 Zoom URL

8月23日(土)



<https://us02web.zoom.us/j/83604029396>

8月24日(日)



<https://us02web.zoom.us/j/82168237006>

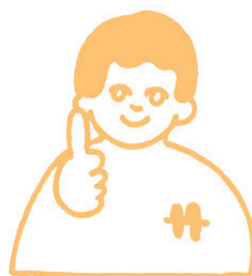
度胸と愛嬌、
ほどよく頑強。
積極的な方
お待ちしております



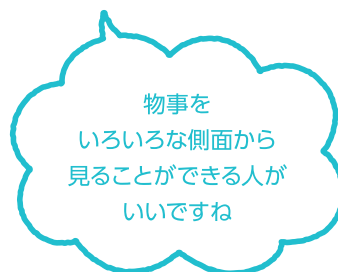
人とのつながりを大切にできる、
元気のある人、待ってます！



さまざまなことに
果敢に挑戦し、
それを楽しめる人に
来ていただければと
思います



物事を
いろいろな側面から
見ることができる人が
いいですね



メジカルビュー社



<https://www.medicalview.co.jp>



〒162-0845 東京都新宿区市谷本村町2-30